

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary	2
[110000] General information about financial statements	6
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	9
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	11
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	12
[520000] Statement of cash flows, indirect method	14
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current	16
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous	19
[700000] Informative data about the Statement of financial position	22
[700002] Informative data about the Income statement.....	23
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	24
[800001] Breakdown of credits	25
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	27
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	28
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	29
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	34
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	38
[800500] Notes - List of notes	39
[800600] Notes - List of accounting policies	52
[813000] Notes - Interim financial reporting	61

[105000] Management commentary

Management commentary [text block]

Durante el cuarto trimestre:

- Las ventas del cuarto trimestre fueron \$10.8 miles de millones, un crecimiento de 5%.
 - Mayores volúmenes, mejor entorno de costos y ahorro continuo en costos.
 - Los márgenes bruto, operativo, neto y de EBITDA mejoraron en comparación al año anterior y secuencialmente.
 - El EBITDA del periodo fue de \$2.9 miles de millones, con un margen del 27.3%, aumentando 190 puntos base en comparación con el trimestre anterior.
 - Récord en ventas, EBITDA y utilidad neta para el año.
 - El programa de reducción de costos generó \$1.6 miles de millones de ahorros en el año.
-

Disclosure of nature of business [text block]

Kimberly-Clark de México S.A.B. de C.V. (Kimber) se dedica a la manufactura y comercialización de productos desechables para el consumidor de uso diario dentro y fuera del hogar, como son: pañales y productos para bebé, toallas femeninas, productos para incontinencia, papel higiénico, servilletas, pañuelos, toallas para manos y cocina, toallitas húmedas y jabones. Entre sus principales marcas se encuentran: Huggies®, KleenBebé®, Kleenex®, Suavel®, Pétalo®, Cottonelle®, Depend®, Kotex®, Evenflo®, Escudo® y Blumen®.

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

Dentro de los objetivos trazados por la gerencia se encuentran los incrementos sostenidos en ventas, el crecimiento de márgenes operativos y la eficiencia en el capital de trabajo. A fin de lograr dichas metas Kimber considera esencial la innovación y mejora constante de los productos a los mejores precios y calidad del mercado, así como la eficiencia operativa y la constante implementación de los programas de reducción de costos.

Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

a. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es muy limitado ya que la Entidad cuenta con un perfil de flujo sano al tener sus ventas diversificadas y al ser estas a través de clientes y distribuidores con situaciones financieras solventes.

b. Riesgo de Mercado

-Tipo de Cambio

- Para reducir el riesgo de tipo de cambio Kimber mantiene parte de su efectivo en dólares estadounidenses
- Riesgo por insumos en moneda extranjera: para mitigarlo se mantiene el negocio de exportación. Continuamente se analizan los mercados de instrumentos derivados para buscar oportunidades de mitigar estos riesgos.
- Riesgo por deuda contratada en moneda extranjera: Kimber cuenta con instrumentos financieros derivados denominados "cross currency swaps" que eliminan dicho riesgo.

-Tasas de Interés

- Con el fin de reducir el riesgo en tasa de interés, en 2018 la Entidad contrató instrumentos financieros derivados denominados "swaps de tasa de interés" a fin de convertir el 100% de su deuda a tasa fija.

-Otros Riesgos de Precio

- Movimientos en los precios de las celulosas: para reducir este riesgo se tienen diversas estrategias destacando la inversión en plantas de reciclaje de papel.
- Precio del gas natural tanto por su consumo en los procesos como por el impacto que éste tiene en los precios de la energía eléctrica: continuamente se monitorean los precios de este energético y analizan las alternativas de cobertura.

Disclosure of results of operations and prospects [text block]

En el cuarto trimestre:

Las ventas netas crecieron 5%, impulsadas por un crecimiento de 5% en volumen, mientras que el precio y la mezcla estuvieron en línea con el mismo periodo del año anterior.

Productos al consumidor crecieron 3%, Away from Home 5% y las exportaciones fueron 8% mayores a las del año anterior.

La utilidad bruta aumentó 24%, el margen se incrementó 120 puntos base secuencialmente, alcanzando 39.5% de las ventas. Las fibras nacionales e importadas, las celulosas, el material superabsorbente y las resinas compararon favorablemente. El fluff comparó de manera negativa. Los precios de la energía también fueron menores. El programa de reducción de costos generó aproximadamente \$400 millones en el trimestre. La paridad peso dólar fue ligeramente menor, promediando 2% por debajo del año anterior.

Los gastos de operación aumentaron 5% y representaron el 16.5% de las ventas. Mantenemos una operación delgada e invertimos de manera eficiente en nuestras marcas y productos.

La utilidad de operación se incrementó en 41% con un margen de 23.0%, una mejora secuencial de 230 puntos base.

El EBITDA creció 38% alcanzando \$2.9 miles de millones durante el trimestre con un margen de 27.3% del cual aproximadamente 70 puntos base se derivan de la implementación del IFRS 16.

El costo financiero fue de \$398 millones en el cuarto trimestre comparado con \$359 millones en el mismo periodo del año anterior. Los intereses pagados fueron ligeramente mayores debido a los intereses relacionados con el IFRS 16, en parte compensados por una reducción en la deuda. En el trimestre, la pérdida cambiaria fue de \$15 millones, comparada con una ganancia cambiaria de \$32 millones el año anterior.

La utilidad neta incrementó 43% y la utilidad neta por acción del trimestre fue de \$0.47.

Las ventas anuales en 2019 se incrementaron 6%, la utilidad bruta aumentó 14%, la utilidad de operación 20%, el EBITDA 21% y la utilidad neta 22%. La utilidad neta por acción fue de \$1.67.

Financial position, liquidity and capital resources [text block]

Durante el año, se invirtieron \$772 millones en Capex y se pagaron \$4,781 millones a nuestros accionistas.

Al 31 de diciembre de 2019, la posición de efectivo y equivalentes de efectivo de la compañía totalizó \$6.8 miles de millones.

La deuda neta al 31 de diciembre de 2019 fue de \$15.3 miles de millones comparada con \$15.4 miles de millones al 31 de diciembre de 2018 de los cuales el 88% se encuentra a largo plazo y el 100% está denominado en moneda nacional. La cifra del 2018 no incluye los pasivos relacionados con el IFRS 16, que en 2019 sumaron \$1.3 miles millones y que ahora son considerados como deuda.

La norma de contabilidad IFRS 16 sobre arrendamientos entró en vigor el 1 de enero de 2019. La misma requiere que aquellos contratos de arrendamiento que tengan un valor significativo y un plazo mayor a doce meses se reconozcan como activos por derecho de uso junto con los pasivos relacionados. De igual manera se debe reconocer la depreciación del activo, los intereses y las fluctuaciones cambiarias del pasivo. Los efectos en el balance de Kimberly-Clark de México al 31 de diciembre de 2019 son el reconocimiento de \$1.3 miles de millones en activos por derecho de uso y sus correspondientes \$1.3 miles de millones de pasivos. Los efectos en la utilidad de operación y utilidad neta del trimestre y año no son materiales. El efecto en el EBITDA fue de \$74 millones en el trimestre y \$290 millones para el año 2019.

Internal control [text block]

Kimberly y sus subsidiarias tienen establecido un Control Interno, que por medio de políticas y procedimientos, tienen la finalidad de asegurar:

- La protección de sus activos.
- El correcto registro y reconocimiento de las operaciones para que cumplan con los requerimientos legales, contables y fiscales.
- La emisión de información financiera confiable y oportuna que contribuya a la adecuada toma de decisiones y esté de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.
- Evaluar el cumplimiento del Control Interno y con ello mejorar o implementar las nuevas necesidades.
- Asignar las responsabilidades de acuerdo con los objetivos del negocio haciendo una correcta segregación de funciones y fijando objetivos claros y medibles.

Adicionalmente al adoptar las Mejores Prácticas de Gobierno Corporativo la ética y valores son plasmados en un Código de Conducta, el cual brinda guías principalmente de cómo tratar a Clientes, Proveedores, Colaboradores, Competidores y al Público en General procurando evitar el conflicto de Interés.

El Código de Conducta se apoya con un buzón de Denuncia que ayuda a la mejora del Control.

Como el ambiente de negocios actual es muy dinámico, la empresa identifica y evalúa los cambios para así siempre contar con un Control Interno actualizado que defina las normas de conducta y actuación, reduciendo riesgos y teniendo la certeza de la transparencia de sus operaciones y de una adecuada revelación de información.

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

Dentro de las principales se encuentran:

- Indicadores internos de crecimiento en volumen y mejora de mezcla por producto.
- Comparativos de reducción en costos y gastos.
- Ebitda.
- Días de cuentas por cobrar.
- Rotación de inventarios.
- Razones financieras respecto a:

-Activo circulante a pasivo circulante.

-Pasivo total a capital contable.

-Pasivo con costo a capital contable más deuda

-Deuda neta a Ebitda (veces)

-Ebitda a intereses netos.

[110000] General information about financial statements

Ticker:	KIMBER
Period covered by financial statements:	2019-01-01 al 2019-12-31
Date of end of reporting period:	2019-12-31
Name of reporting entity or other means of identification:	KIMBERLY-CLARK DE MÉXICO, S.A.B. DE C.V.
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	MILES DE PESOS
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	4D
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Name service provider external audit [text block]

Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S. C.
Miembro de Deloitte Touche Tohmatsu Limited

Name of the partner signing opinion [text block]

C.P.C. Manuel Nieblas Rodríguez

Type of opinion on the financial statements [text block]

La opinión emitida en el Informe de los auditores independientes al Consejo de Administración y Accionistas de Kimberly-Clark de México, S.A.B. de C.V., es la siguiente:

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Kimberly-Clark de México, S. A. B. de C.V. y Subsidiarias (la Entidad), los cuales comprenden los estados consolidados de posición financiera al 31 de diciembre de 2019 y 2018, y los estados consolidados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo, correspondientes a los años terminados en esas fechas, así como un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la posición financiera consolidada de Kimberly-Clark de México, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2019 y 2018, así como su desempeño financiero consolidado y sus flujos de efectivo consolidados por los años que terminaron en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad.

Date of opinion on the financial statements [text block]

10 de febrero de 2020

Date assembly in which the financial statements were approved [text block]

Los estados financieros consolidados y sus notas se encuentran dictaminados y serán presentados para su aprobación en la Asamblea Anual Ordinaria de Accionistas del 27 de febrero de 2020.

Follow-up of analysis [text block]

Nota: En cumplimiento a lo establecido en el artículo 4.033.01 Fracc. VIII del Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, se informa que la cobertura de análisis de valores de Kimber es realizada por Barclays Bank PLC, BBVA Bancomer S.A., BOFA Merrill Lynch Inc., Citigroup Global Markets Inc., GBM Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V., HSBC Securities (USA) Inc., Itaú Corretora de Valores S.A., JP Morgan Securities LLC, The Goldman Sachs Group, Inc., UBS Securities LLC y Grupo Financiero Banorte, S.A.B. de C.V.

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2019-12-31	Close Previous Exercise 2018-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	6,838,556,000	4,999,502,000
Trade and other current receivables	6,694,400,000	7,080,475,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	0	0
Current inventories	3,225,703,000	3,712,003,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	16,758,659,000	15,791,980,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	16,758,659,000	15,791,980,000
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	0	0
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	0	0
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	3,360,569,000	4,273,238,000
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	0	0
Property, plant and equipment	17,089,800,000	17,867,530,000
Investment property	0	0
Right-of-use assets that do not meet definition of investment property	1,298,820,000	0
Goodwill	934,221,000	934,221,000
Intangible assets other than goodwill	2,189,161,000	2,265,358,000
Deferred tax assets	0	0
Other non-current non-financial assets	51,005,000	72,885,000
Total non-current assets	24,923,576,000	25,413,232,000
Total assets	41,682,235,000	41,205,212,000
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	7,456,608,000	7,648,773,000
Current tax liabilities, current	696,085,000	378,564,000
Other current financial liabilities	2,735,000,000	635,000,000
Current lease liabilities	193,098,000	0
Other current non-financial liabilities	35,650,000	33,515,000
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	1,356,671,000	1,072,890,000
Other current provisions	473,011,000	450,256,000
Total current provisions	1,829,682,000	1,523,146,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	12,946,123,000	10,218,998,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	12,946,123,000	10,218,998,000
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0

Concept	Close Current Quarter 2019-12-31	Close Previous Exercise 2018-12-31
Other non-current financial liabilities	21,440,495,000	24,005,567,000
Non-current lease liabilities	1,111,146,000	0
Other non-current non-financial liabilities	260,275,000	260,275,000
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	360,024,000	290,723,000
Other non-current provisions	0	0
Total non-current provisions	360,024,000	290,723,000
Deferred tax liabilities	391,227,000	826,158,000
Total non-current liabilities	23,563,167,000	25,382,723,000
Total liabilities	36,509,290,000	35,601,721,000
Equity [abstract]		
Issued capital	19,695,000	579,571,000
Share premium	0	0
Treasury shares	0	0
Retained earnings	5,194,819,000	4,234,246,000
Other reserves	70,051,000	746,965,000
Total equity attributable to owners of parent	5,284,565,000	5,560,782,000
Non-controlling interests	(111,620,000)	42,709,000
Total equity	5,172,945,000	5,603,491,000
Total equity and liabilities	41,682,235,000	41,205,212,000

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Quarter Current Year 2019-10-01 - 2019-12-31	Quarter Previous Year 2018-10-01 - 2018-12-31
Profit or loss [abstract]				
Profit (loss) [abstract]				
Revenue	43,499,821,000	41,026,097,000	10,800,580,000	10,333,680,000
Cost of sales	27,178,669,000	26,686,298,000	6,538,479,000	6,891,620,000
Gross profit	16,321,152,000	14,339,799,000	4,262,101,000	3,442,060,000
Distribution costs	4,964,048,000	4,714,818,000	1,175,834,000	1,133,704,000
Administrative expenses	2,382,545,000	2,131,024,000	605,062,000	556,565,000
Other income	22,467,000	14,098,000	3,782,000	5,491,000
Other expense	0	0	0	0
Profit (loss) from operating activities	8,997,026,000	7,508,055,000	2,484,987,000	1,757,282,000
Finance income	321,728,000	288,114,000	62,251,000	58,503,000
Finance costs	1,856,542,000	1,800,833,000	460,094,000	417,979,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	0	0	0	0
Profit (loss) before tax	7,462,212,000	5,995,336,000	2,087,144,000	1,397,806,000
Tax income (expense)	2,314,011,000	1,782,604,000	638,625,000	392,376,000
Profit (loss) from continuing operations	5,148,201,000	4,212,732,000	1,448,519,000	1,005,430,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0	0	0
Profit (loss)	5,148,201,000	4,212,732,000	1,448,519,000	1,005,430,000
Profit (loss), attributable to [abstract]				
Profit (loss), attributable to owners of parent	5,156,099,000	4,226,712,000	1,449,822,000	1,015,848,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	(7,898,000)	(13,980,000)	(1,303,000)	(10,418,000)
Earnings per share [text block]	A las fechas indicadas Kimber no ha realizado actividades que diluyan su utilidad básica por acción, sin embargo la BMV solicitó que se use el mismo importe en utilidad por acción diluida.	A las fechas indicadas Kimber no ha realizado actividades que diluyan su utilidad básica por acción, sin embargo la BMV solicitó que se use el mismo importe en utilidad por acción diluida.	A las fechas indicadas Kimber no ha realizado actividades que diluyan su utilidad básica por acción, sin embargo la BMV solicitó que se use el mismo importe en utilidad por acción diluida.	A las fechas indicadas Kimber no ha realizado actividades que diluyan su utilidad básica por acción, sin embargo la BMV solicitó que se use el mismo importe en utilidad por acción diluida.
Earnings per share [abstract]				
Earnings per share [line items]				
Basic earnings per share [abstract]				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	1.67	1.37	0.47	0.33
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total basic earnings (loss) per share	1.67	1.37	0.47	0.33
Diluted earnings per share [abstract]				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	1.67	1.37	0.47	0.33
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	1.67	1.37	0.47	0.33

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Quarter Current Year 2019-10-01 - 2019-12-31	Quarter Previous Year 2018-10-01 - 2018-12-31
Statement of comprehensive income [abstract]				
Profit (loss)	5,148,201,000	4,212,732,000	1,448,519,000	1,005,430,000
Other comprehensive income [abstract]				
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	(81,060,000)	(24,453,000)	(81,060,000)	(24,453,000)
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	(81,060,000)	(24,453,000)	(81,060,000)	(24,453,000)
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Exchange differences on translation [abstract]				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	0	0	0	0
Available-for-sale financial assets [abstract]				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0	0	0
Cash flow hedges [abstract]				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	(595,854,000)	142,361,000	(77,638,000)	489,891,000
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	(595,854,000)	142,361,000	(77,638,000)	489,891,000
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
Change in value of time value of options [abstract]				
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]				
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Quarter Current Year 2019-10-01 - 2019-12-31	Quarter Previous Year 2018-10-01 - 2018-12-31
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
Financial assets measured at fair value through other comprehensive income [abstract]				
Gains (losses) on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and adjusted against fair value of financial assets on reclassification out of fair value through other comprehensive income measurement category, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	(595,854,000)	142,361,000	(77,638,000)	489,891,000
Total other comprehensive income	(676,914,000)	117,908,000	(158,698,000)	465,438,000
Total comprehensive income	4,471,287,000	4,330,640,000	1,289,821,000	1,470,868,000
Comprehensive income attributable to [abstract]				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	4,479,185,000	4,344,620,000	1,291,124,000	1,481,286,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	(7,898,000)	(13,980,000)	(1,303,000)	(10,418,000)

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	5,148,201,000	4,212,732,000
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
+ Discontinued operations	0	0
+ Adjustments for income tax expense	2,314,011,000	1,782,604,000
+ (-) Adjustments for finance costs	1,534,814,000	1,512,719,000
+ Adjustments for depreciation and amortisation expense	1,945,756,000	1,562,338,000
+ Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	0
+ Adjustments for provisions	0	0
+ (-) Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	0	0
+ Adjustments for share-based payments	0	0
+ (-) Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
- Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
+ (-) Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	0	0
	0	0
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in inventories	486,300,000	(537,309,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	327,038,000	(745,990,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	60,885,000	(38,667,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	(265,912,000)	1,143,398,000
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	469,497,000	130,724,000
+ Other adjustments for non-cash items	0	0
+ Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
+ Straight-line rent adjustment	0	0
+ Amortization of lease fees	0	0
+ Setting property values	0	0
+ (-) Other adjustments to reconcile profit (loss)	0	0
+ (-) Total adjustments to reconcile profit (loss)	6,872,389,000	4,809,817,000
Net cash flows from (used in) operations	12,020,590,000	9,022,549,000
- Dividends paid	0	0
	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	0	0
+ (-) Income taxes refund (paid)	2,158,479,000	2,068,755,000
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) operating activities	9,862,111,000	6,953,794,000
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
+ Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
- Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	174,632,000	0
+ Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
- Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
+ Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
- Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
+ Proceeds from sales of property, plant and equipment	0	0
- Purchase of property, plant and equipment	771,988,000	1,792,043,000
+ Proceeds from sales of intangible assets	0	0
- Purchase of intangible assets	0	0
+ Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
- Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31
+ Proceeds from government grants	0	0
- Cash advances and loans made to other parties	0	0
+ Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
- Cash payments for futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Cash receipts from futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Dividends received	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	0	0
	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	18,008,000	19,464,000
Net cash flows from (used in) investing activities	(928,612,000)	(1,772,579,000)
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
+ Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
- Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
+ Proceeds from issuing shares	0	0
+ Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
- Payments to acquire or redeem entity's shares	0	0
- Payments of other equity instruments	0	0
+ Proceeds from borrowings	0	3,042,000,000
- Repayments of borrowings	400,000,000	1,500,000,000
- Payments of finance lease liabilities	0	0
- Payments of lease liabilities	290,432,000	0
+ Proceeds from government grants	0	0
- Dividends paid	0	0
- Interest paid	1,500,199,000	1,488,757,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	(4,781,490,000)	(4,874,036,000)
Net cash flows from (used in) financing activities	(6,972,121,000)	(4,820,793,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	1,961,378,000	360,422,000
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	(122,324,000)	(35,259,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	1,839,054,000	325,163,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	4,999,502,000	4,674,339,000
Cash and cash equivalents at end of period	6,838,556,000	4,999,502,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	579,571,000	0	0	4,234,246,000	0	145,682,000	730,001,000	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	5,156,099,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	(595,854,000)	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	5,156,099,000	0	0	(595,854,000)	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	559,876,000	0	0	4,221,614,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	26,088,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	(559,876,000)	0	0	960,573,000	0	0	(595,854,000)	0	0
Equity at end of period	19,695,000	0	0	5,194,819,000	0	145,682,000	134,147,000	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	(128,718,000)	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(81,060,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	(81,060,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	(81,060,000)	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	(209,778,000)	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	746,965,000	5,560,782,000	42,709,000	5,603,491,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	5,156,099,000	(7,898,000)	5,148,201,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	(676,914,000)	(676,914,000)	0	(676,914,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(676,914,000)	4,479,185,000	(7,898,000)	4,471,287,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	4,781,490,000	0	4,781,490,000
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	26,088,000	(146,431,000)	(120,343,000)
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(676,914,000)	(276,217,000)	(154,329,000)	(430,546,000)
Equity at end of period	0	0	0	0	70,051,000	5,284,565,000	(111,620,000)	5,172,945,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	579,695,000	0	0	4,881,446,000	0	145,682,000	587,640,000	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	4,226,712,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	142,361,000	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	4,226,712,000	0	0	142,361,000	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	124,000	0	0	4,873,912,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	(124,000)	0	0	(647,200,000)	0	0	142,361,000	0	0
Equity at end of period	579,571,000	0	0	4,234,246,000	0	145,682,000	730,001,000	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	(104,265,000)	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(24,453,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	(24,453,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	(24,453,000)	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	(128,718,000)	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	629,057,000	6,090,198,000	56,689,000	6,146,887,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	4,226,712,000	(13,980,000)	4,212,732,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	117,908,000	117,908,000	0	117,908,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	117,908,000	4,344,620,000	(13,980,000)	4,330,640,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	4,874,036,000	0	4,874,036,000
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	117,908,000	(529,416,000)	(13,980,000)	(543,396,000)
Equity at end of period	0	0	0	0	746,965,000	5,560,782,000	42,709,000	5,603,491,000

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2019-12-31	Close Previous Exercise 2018-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	8,183,000	8,307,000
Restatement of capital stock	11,512,000	571,264,000
Plan assets for pensions and seniority premiums	373,586,000	314,881,000
Number of executives	0	0
Number of employees	2,579	2,886
Number of workers	6,101	5,776
Outstanding shares	3,084,832,507	3,084,832,507
Repurchased shares	9,837,726	9,837,726
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Quarter Current Year 2019-10-01 - 2019-12-31	Quarter Previous Year 2018-10-01 - 2018-12-31
Informative data of the Income Statement [abstract]				
Operating depreciation and amortization	1,945,756,000	1,562,338,000	459,455,000	381,877,000

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	43,499,821,000	41,026,097,000
Profit (loss) from operating activities	8,997,026,000	7,508,055,000
Profit (loss)	5,148,201,000	4,212,732,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	5,156,099,000	4,226,712,000
Operating depreciation and amortization	1,945,756,000	1,562,338,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]										
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]										
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]
Banks [abstract]															
Foreign trade															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Commercial banks															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks															
BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A. 1	NO	2017-05-24	2022-05-24	TIIE + 30 bps	0	0	0	3,000,000,000	0	0	0	0	0	0	0
BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A. 2	NO	2018-05-16	2023-05-14	TIIE + 50 bps	0	0	0	0	1,500,000,000	0	0	0	0	0	0
BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A. 3	NO	2018-05-16	2026-05-14	TIIE + 50 bps	0	0	0	0	0	1,500,000,000	0	0	0	0	0
BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A. 4	NO	2019-01-23	2020-01-23	TIIE + 45 bps	0	25,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A. 5	NO	2019-10-17	2020-10-17	TIIE + 45 bps	0	30,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A. 6	NO	2019-05-03	2020-04-30	TIIE + 45 bps	0	75,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BANCO NACIONAL DE MÉXICO, S.A. 7	NO	2019-11-20	2020-11-19	TIIE + 40 bps	0	105,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CRÉDITO DIRECTO BOFA 2016	SI	2016-01-29	2021-01-29	Libor + 110 bps	0	0	0	0	0	0	0	0	3,778,000,000	0	0
TOTAL					0	235,000,000	0	3,000,000,000	1,500,000,000	1,500,000,000	0	0	3,778,000,000	0	0
Total banks															
TOTAL					0	235,000,000	0	3,000,000,000	1,500,000,000	1,500,000,000	0	0	3,778,000,000	0	0
Stock market [abstract]															
Listed on stock exchange - unsecured															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Listed on stock exchange - secured															
CEBURES KIMBER 13	NO	2013-09-30	2023-09-18	6.98	0	0	0	0	1,750,000,000	0	0	0	0	0	0
CEBURES KIMBER 10-2	NO	2010-11-11	2020-10-29	7.17	0	2,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	2,500,000,000	0	0	1,750,000,000	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured															
BONO RULE 144A 2015	SI	2015-03-12	2025-03-12	3.25	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4,722,500,000
BONO RULE 144A 2014	SI	2014-04-08	2024-04-08	3.8	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4,722,500,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9,445,000,000
Total listed on stock exchanges and private placements															
TOTAL					0	2,500,000,000	0	0	1,750,000,000	0	0	0	0	0	9,445,000,000
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]															
Other current and non-current liabilities with															

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]										
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]				
					Time interval [axis]						Time interval [axis]				
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]
cost															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]															
Suppliers															
VARIOS NACIONALES	NO	2019-12-31	2020-12-31		0	3,027,874,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VARIOS EXTRANJEROS	NO	2019-12-31	2020-12-31		0	0	0	0	0	0	0	2,286,170,000	0	0	0
TOTAL					0	3,027,874,000	0	0	0	0	0	2,286,170,000	0	0	0
Total suppliers															
TOTAL					0	3,027,874,000	0	0	0	0	0	2,286,170,000	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]															
Other current and non-current liabilities															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits															
TOTAL					0	5,762,874,000	0	3,000,000,000	3,250,000,000	1,500,000,000	0	2,286,170,000	3,778,000,000	0	9,445,000,000

[800003] Annex - Monetary foreign currency position**Disclosure of monetary foreign currency position [text block]**

- El tipo de cambio utilizado para valuar estas partidas fue de \$18.89 pesos por un dólar estadounidense.
- Para cubrir la totalidad de los 700 millones de dólares a largo plazo y sus intereses se tienen contratados derivados denominados cross currency swap. Así mismo se tiene un contrato por compra de 18 millones de dólares con vencimiento al 31 de enero de 2020 a \$19.01 pesos por dólar. Por lo que la posición real en moneda extranjera es un activo por 35,653 miles de dólares.

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	180,191,000	3,403,808,000	0	0	3,403,808,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	180,191,000	3,403,808,000	0	0	3,403,808,000
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	141,389,000	2,670,838,000	0	0	2,670,838,000
Non-current liabilities	725,783,000	13,710,041,000	0	0	13,710,041,000
Total liabilities	867,172,000	16,380,879,000	0	0	16,380,879,000
Net monetary assets (liabilities)	(686,981,000)	(12,977,071,000)	0	0	(12,977,071,000)

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
Productos al consumidor				
Productos al consumidor	40,568,209,000	0	0	40,568,209,000
Productos de exportación				
Productos de exportación	0	2,931,612,000	0	2,931,612,000
TOTAL	40,568,209,000	2,931,612,000	0	43,499,821,000

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading [text block]

Kimber mantiene la política de que el uso de derivados obedezca exclusivamente a fines de cobertura. La entidad cuenta con procedimientos internos y controles que verifican que dichos instrumentos financieros cumplan con ese fin.

El procedimiento que sigue la entidad para la contratación de un instrumento financiero derivado es el siguiente:

El tesorero realiza un análisis de los riesgos (valor en riesgo), liquidez y alternativas de cobertura que existen en el mercado y que han sido expuestos por las distintas instituciones financieras con las que la entidad trabaja. El tesorero le presenta dicho estudio y su recomendación al director de finanzas el cual analiza y posteriormente somete a consideración del director general una recomendación. Finalmente, tal recomendación es presentada al presidente del Consejo quien da la aprobación o negativa sobre la contratación del instrumento financiero derivado en cuestión.

Cuando un derivado ha sido contratado, el esquema de cobertura a que se refiere, se presenta al Comité de Auditoría integrado por consejeros independientes y finalmente se expone al Consejo de Administración en la sesión inmediata siguiente, con el fin de mantener debidamente informados a los consejeros.

Los procedimientos internos son auditados por el auditor interno y las cifras reflejadas en los estados financieros producto de las operaciones con instrumentos financieros derivados son auditadas por el despacho de auditoría externo con el que cuenta la entidad.

General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

Cross currency swaps y swaps de tasa de interés

Con la finalidad de cubrir la exposición al riesgo de tipo de cambio y de tasa de interés de la deuda contratada en dólares estadounidenses, la Entidad contrató instrumentos financieros derivados cross currency swaps los cuáles al 31 de diciembre de 2019 y 2018 convierten el monto de la deuda por 700 millones de dólares estadounidenses a un monto de deuda de \$10,614.8 millones de pesos.

Durante el mes de agosto de 2018 la Entidad contrató instrumentos financieros derivados, swaps de tasa de interés, a fin de cubrir en forma agregada la exposición total del riesgo.

Al 31 de diciembre el valor razonable de los contratos es como sigue:

	2019	2018
Contratos que convierten 325 millones de deuda en dólares estadounidenses a deuda en pesos por \$4,508.1 millones de pesos y convierte las tasas fijas anuales en dólares de 3.8% y 3.25% a 6.85% y 6.21% anual fijas en pesos.	\$ 2,111,443	\$ 2,602,840

Contratos que convierten 175 millones de deuda en dólares estadounidenses a deuda en pesos por \$2,528.2 millones de pesos y convierte tasas fijas anuales en dólares de 3.8% y 3.25% a tasas variables basadas en TIIE a plazo de 28 días, adicionadas por diferentes puntos base. Al 31 de diciembre de 2019 las

tasas anuales en pesos son 7.821% y 7.9625%.	1,018,763	1,045,502
--	-----------	-----------

Contrato que convierte 200 millones de deuda en dólares estadounidenses a deuda en pesos por \$3,578.5 millones de pesos y convierte tasa variable en dólares de libor un mes adicionada con 110 puntos base a variable en pesos basada en TIIE a plazo de 28 días, adicionada de 31.75 puntos base. Al 31 de diciembre de 2019 la tasa anual en pesos es de 7.879%.

	230,363	405,062
--	---------	---------

Instrumentos financieros derivados - activo	\$ 3,360,569	\$ 4,053,404
---	--------------	--------------

El vencimiento de los contratos es como sigue:

2021	\$ 230,363	
2024	1,789,419	
2025	<u>1,340,787</u>	
	<u>\$ 3,360,569</u>	

Debido a que tanto el importe del vencimiento de capital como los pagos de interés son iguales a las del crédito contratado, se designó a estos contratos como instrumentos de cobertura; los que convierten a tasa fija en pesos se registran como cobertura de flujo de efectivo y los que convierten a tasa variable en pesos se registran como cobertura de valor razonable y en ambos casos los efectos en resultados se reconocen conforme se modifica el tipo de cambio de la partida protegida en el periodo.

Conforme a la contabilidad de coberturas los contratos de swap de tasa de interés cubren en forma agregada la exposición al riesgo de los contratos de tasa variable que se venían registrando como cobertura de valor razonable.

Como consecuencia de lo anterior a partir de septiembre de 2018, todos los contratos se registran como cobertura de flujo de efectivo y el saldo del valor razonable a esa fecha se amortiza conforme al plazo de cada contrato.

El efecto (desfavorable) favorable de las coberturas de flujo de efectivo que se reclasificaron a resultados fue de \$(907,426) y \$56,430 por los años 2019 y 2018, respectivamente, mismos que complementan el efecto cambiario y el interés contratado, que corresponden a las partidas protegidas.

Swap de tasas de interés por créditos en moneda nacional

Con la finalidad de reducir la volatilidad en la tasa de interés durante agosto de 2018, se realizaron 6 contratos swap de tasa de interés para convertir el perfil de pago de interés de tasa variable a tasa fija.

Al 31 de diciembre el valor razonable de los contratos es como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Contrato que convierte tasa variable TIIE a plazo de 28 días adicionada con 5 puntos base a tasa fija 8.115% con vencimiento en 2024.	\$ (37,237)	15,218
Contrato que convierte tasa variable TIIE a plazo de 28 días adicionada con 22 puntos base a tasa fija 8.34% con vencimiento en 2025.	(125,999)	46,718
Contrato que convierte tasa variable TIIE a plazo de 28 días adicionada con 31.75 puntos base a tasa fija 8.44% con vencimiento en 2021.	(43,820)	33,393

Contrato que convierte tasa TIIE a plazo de 28 días adicionada con 30 puntos base a tasa fija 8.344% con vencimiento en 2022.	(96,134)	49,299
Contrato que convierte tasa TIIE a plazo de 28 días adicionada con 50 puntos base a tasa fija 8.545% con vencimiento en 2023.	(67,333)	30,696
Contrato que convierte tasa TIIE a plazo de 28 días adicionada con 50 puntos base a tasa fija 8.67% con vencimiento en 2026.	<u>(117,936)</u>	<u>44,510</u>
Instrumentos financieros derivados – (pasivo) activo	\$ <u>(488,459)</u>	<u>219,834</u>

Todos los contratos swap de tasa de interés por medio de los cuales se intercambian los importes de intereses a tasa variable por importes de intereses a tasa fija, se designan como coberturas de flujo de efectivo con el fin de reducir la exposición del flujo de efectivo de la Entidad que resulta de las tasas de interés variables de los préstamos. Los swaps de tasa de interés y los pagos de intereses del préstamo ocurren de manera simultánea y el importe acumulado en el capital contable se reclasifica a los resultados en el periodo en que los pagos de intereses a tasa variable sobre la deuda afecta los resultados.

El efecto favorable de estos contratos por \$31,242 y \$3,143 por los años 2019 y 2018, respectivamente, se presentan en resultados dentro del costo por préstamos.

Compra de moneda a futuro (forward)

Al 31 de diciembre de 2019 la Entidad tiene un contrato por compra de 18 millones de dólares con vencimiento al 31 de enero de 2020 a \$19.01 pesos por dólar.

La determinación del valor razonable de estos instrumentos incluye estimaciones sobre los tipos de cambio y tasas de interés a futuro, así como el riesgo de crédito de las partes y fueron valuados descontando los flujos de efectivo futuro con tasas de interés y tipos de cambio forward y las tasas contractuales que se consideran de nivel 2 en la jerarquía de valor razonable.

Kimber ha mantenido la política de usar a la misma institución financiera con la que se contrata el instrumento financiero derivado como agente de cálculo o valuador, en ese sentido la entidad recibe información mensual sobre el valor razonable de dicho instrumento.

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

Información de riesgos en el uso de derivados

La entidad cuenta con recursos propios y líneas de crédito no comprometidas con diversas instituciones financieras las cuales pudiera acceder para atender cualquier necesidad de fondos por el uso de derivados.

Durante 2019 ninguna llamada de margen fue recibida.

Al 31 de diciembre de 2019, no se ha presentado ningún incumplimiento con relación a los instrumentos financieros derivados.

Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports [text block]

A la fecha de este reporte no se ha identificado ningún riesgo o contingencia futura en la posición de los instrumentos financieros derivados, de la misma manera no existe ninguna eventualidad o cambio en el valor de los subyacentes que implique que el uso de los derivados actualmente contratados difiera de los originalmente contratados ni que implique la pérdida parcial o total de las coberturas, por lo tanto, se estima no asumir nuevas obligaciones con relación a estos derivados.

La entidad no tiene restricciones sobre los mercados de negociación donde se contraten dichos instrumentos financieros derivados, estos estarán en función de las características del derivado.

La política de Kimber sobre llamadas de margen y colaterales se decide dependiendo del instrumento financiero derivado que se trate en cuestión. Dado que la política de la compañía es solo la contratación de derivados de cobertura y no de negociación no es aplicable el VAR.

Quantitative information for disclosure [text block]

Información cuantitativa

(Cifras en millones de pesos)

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nominal / Valor nominal	Valor del activo subyacente / variable de referencia		Valor razonable		Montos de vencimiento por año	Colateral / líneas de crédito / valores dados en garantía
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior		
Cross Currency Swap 2014	Cobertura USD	\$ 250 mill. usd			\$ (1,789.4)	\$ (2,073.8)	(1)	N/A
Cross Currency Swap 2015	Cobertura USD	\$ 250 mill. usd			\$ (1,340.8)	\$ (1,626.6)	(1)	N/A
Cross Currency Swap 2016	Cobertura USD	\$ 200 mill. usd			\$ (230.4)	\$ (402.5)	(2)	N/A
Swap de tasa de interés CCS	Cobertura				\$ 43.8	\$ 56.7	2021	N/A
Swap de tasa de interés CCS	Cobertura				\$ 37.2	\$ 40.9	2024	N/A
Swap de tasa de interés CCS	Cobertura				\$ 126.0	\$ 136.9	2025	N/A
Swap de tasa de interés M.N.	Cobertura				\$ 96.1	\$ 108.8	2022	N/A
Swap de tasa de interés M.N.	Cobertura				\$ 67.3	\$ 74.1	2023	N/A
Swap de tasa de interés M.N.	Cobertura				\$ 118.0	\$ 127.0	2026	N/A

(1)Un solo vencimiento a los diez años de emisión.

(2)Un solo vencimiento en 2021.

Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

Debido a que los derivados con los que cuenta la entidad al cierre del ejercicio son derivados de cobertura, no se requiere de un análisis de sensibilidad. Independientemente del valor del subyacente, debido a que tanto el importe como los vencimientos de capital y los pagos de interés son iguales a la porción del crédito, dichos derivados son efectivos y lo serán hasta su vencimiento. Adicionado a que pase lo que pase, los efectos de cambios en la exposición no afectan los resultados.

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2019-12-31	Close Previous Exercise 2018-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	6,650,000	5,883,000
Balances with banks	254,237,000	922,787,000
Total cash	260,887,000	928,670,000
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	6,577,669,000	4,070,832,000
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	6,577,669,000	4,070,832,000
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	6,838,556,000	4,999,502,000
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	6,202,685,000	6,633,698,000
Current receivables due from related parties	222,542,000	120,276,000
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	76,235,000	49,185,000
Total current prepayments	76,235,000	49,185,000
Current receivables from taxes other than income tax	0	0
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	192,938,000	277,316,000
Total trade and other current receivables	6,694,400,000	7,080,475,000
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	1,364,940,000	1,806,783,000
Current production supplies	0	0
Total current raw materials and current production supplies	1,364,940,000	1,806,783,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	367,200,000	455,562,000
Current finished goods	1,229,688,000	1,192,345,000
Current spare parts	263,875,000	257,313,000
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	0	0
Total current inventories	3,225,703,000	3,712,003,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2019-12-31	Close Previous Exercise 2018-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	0	0
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	0	0
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	741,814,000	741,814,000
Buildings	3,278,200,000	3,237,242,000
Total land and buildings	4,020,014,000	3,979,056,000
Machinery	12,098,342,000	12,003,748,000
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	386,953,000	476,455,000
Total vehicles	386,953,000	476,455,000
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	0	0
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	584,491,000	1,408,271,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	0	0
Total property, plant and equipment	17,089,800,000	17,867,530,000
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	1,810,319,000	1,857,356,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	0	0
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	11,667,000	13,437,000
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	367,175,000	394,565,000
Total intangible assets other than goodwill	2,189,161,000	2,265,358,000
Goodwill	934,221,000	934,221,000
Total intangible assets and goodwill	3,123,382,000	3,199,579,000
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	5,314,044,000	5,741,335,000
Current payables to related parties	314,566,000	275,541,000
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		

Concept	Close Current Quarter 2019-12-31	Close Previous Exercise 2018-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	832,511,000	880,887,000
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	832,511,000	880,887,000
Current payables on social security and taxes other than income tax	882,900,000	629,557,000
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	112,587,000	121,453,000
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	7,456,608,000	7,648,773,000
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	235,000,000	235,000,000
Stock market loans current	2,500,000,000	400,000,000
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	0	0
Total Other current financial liabilities	2,735,000,000	635,000,000
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	9,778,000,000	9,934,000,000
Stock market loans non-current	11,195,000,000	14,085,000,000
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	467,495,000	(13,433,000)
Total Other non-current financial liabilities	21,440,495,000	24,005,567,000
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	0	0
Other current provisions	473,011,000	450,256,000
Total other provisions	473,011,000	450,256,000
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	145,682,000	145,682,000
Reserve of cash flow hedges	134,147,000	730,001,000
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	(209,778,000)	(128,718,000)

Concept	Close Current Quarter 2019-12-31	Close Previous Exercise 2018-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	70,051,000	746,965,000
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	41,682,235,000	41,205,212,000
Liabilities	36,509,290,000	35,601,721,000
Net assets (liabilities)	5,172,945,000	5,603,491,000
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	16,758,659,000	15,791,980,000
Current liabilities	12,946,123,000	10,218,998,000
Net current assets (liabilities)	3,812,536,000	5,572,982,000

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-12-31	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-12-31	Quarter Current Year 2019-10-01 - 2019-12-31	Quarter Previous Year 2018-10-01 - 2018-12-31
Analysis of income and expense [abstract]				
Revenue [abstract]				
Revenue from rendering of services	0	0	0	0
Revenue from sale of goods	43,499,821,000	41,026,097,000	10,800,580,000	10,333,680,000
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	43,499,821,000	41,026,097,000	10,800,580,000	10,333,680,000
Finance income [abstract]				
Interest income	297,387,000	288,114,000	77,119,000	58,503,000
Net gain on foreign exchange	24,341,000	0	(14,868,000)	0
Gains on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	321,728,000	288,114,000	62,251,000	58,503,000
Finance costs [abstract]				
Interest expense	1,856,542,000	1,775,539,000	460,094,000	449,585,000
Net loss on foreign exchange	0	25,294,000	0	(31,606,000)
Losses on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	0	0	0	0
Total finance costs	1,856,542,000	1,800,833,000	460,094,000	417,979,000
Tax income (expense)				
Current tax	2,476,000,000	2,114,968,000	687,755,000	489,349,000
Deferred tax	(161,989,000)	(332,364,000)	(49,130,000)	(96,973,000)
Total tax income (expense)	2,314,011,000	1,782,604,000	638,625,000	392,376,000

[800500] Notes - List of notes

Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

Los estados financieros consolidados fueron preparados sobre una base de negocio en marcha y cumplen con las IFRS.

Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS o IAS por sus siglas en inglés)

A partir del 1 de enero de 2019 entraron en vigor las siguientes IFRS, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

- IFRS 16 Arrendamientos

Esta norma requiere el reconocimiento de todos los contratos de arrendamiento con valor significativo y con plazo mayor a doce meses bajo un solo modelo en el estado de posición financiera de manera similar a los arrendamientos financieros.

En un inicio reconoce el valor presente de un activo por el derecho de uso, contra un pasivo por obligación de los pagos de arrendamiento.

Posteriormente se reconoce el gasto por depreciación sobre el activo por derecho de uso y de manera separada el gasto por intereses y en su caso la fluctuación cambiaria sobre el pasivo por arrendamiento.

La adopción inicial se realizó en forma retrospectiva modificada, es decir como si la fecha de inicio de todos los contratos hubiera sido la misma fecha de entrada en vigor de la norma. Por lo que los estados financieros al 31 de diciembre de 2018 no fueron reformulados.

Los impactos iniciales reconocidos en el estado de posición financiera consolidado son: un activo por derecho de uso por un importe aproximado de \$1,375,000, una disminución en otros activos por \$4,000 y un pasivo por arrendamientos por \$1,371,000.

Los impactos en el estado de resultados consolidado del año son: una disminución en el gasto por rentas \$290,432, un aumento en depreciación por derecho de uso por \$246,319 y un aumento neto en costos financieros por \$53,409.

-IFRIC 23 Incertidumbre frente a los tratamientos en la determinación del impuesto a las ganancias

Esta interpretación aclara como cuantificar una posición fiscal cuando no es clara la legislación fiscal sobre una transacción o circunstancia concreta; para lo cual se requiere:

- Determinar si las posiciones fiscales inciertas son evaluadas por separado o en su conjunto; y
- Evaluar si es probable o no, que la autoridad fiscal acepte el tratamiento fiscal incierto utilizado.

Si se concluye que es probable que la autoridad no acepte el tratamiento, deberá registrarse el efecto de impuesto utilizando el monto más probable o el método del valor esperado.

La aplicación de esta interpretación no tuvo impacto en los estados financieros consolidados de la Entidad.

Disclosure of accounting judgements and estimates [text block]

Juicios contables críticos y fuentes clave para la estimación de incertidumbres

En la aplicación de las políticas contables de la Entidad, la administración debe hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre los valores en libros de los activos y pasivos de los estados financieros consolidados. Las estimaciones y supuestos relativos se basan en la experiencia y otros factores que se consideran pertinentes. Los resultados reales podrían diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos se revisan sobre una base regular. Las modificaciones a las estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se realiza la modificación y periodos futuros si la modificación afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

Disclosure of authorisation of financial statements [text block]

Los estados financieros consolidados y sus notas, fueron autorizados para su emisión el 10 de febrero de 2020, por el Licenciado Pablo R. González Guajardo, Director General y por el Ingeniero Xavier Cortés Lascurain, Director de Finanzas, y fueron aprobados por el Consejo de Administración en su sesión celebrada el 11 de febrero de 2020 y están sujetos a la aprobación de la Asamblea Anual Ordinaria de Accionistas que se celebrará el 27 de febrero de 2020.

Disclosure of basis of consolidation [text block]

Bases de consolidación – Los estados financieros consolidados incluyen los estados financieros de Kimberly-Clark de México, S. A. B. de C.V. y los de sus subsidiarias, de las cuales posee la totalidad de las acciones, excepto donde se indica.

- Crisoba Industrial, S. A. de C. V. Proporciona servicios de renta de inmuebles, equipo y otros a Kimberly-Clark de México, S. A. B. de C. V.
- Servicios Empresariales Során, S. A. de C. V. Proporciona financiamiento, renta de equipo y a través de sus compañías subsidiarias, servicios de distribución y otros a Kimberly-Clark de México, S. A. B. de C. V.
- Tres subsidiarias que comprenden el negocio de accesorios para alimentación en México y Estados Unidos, así como la comercialización en México de otros productos de la marca Evenflo®.
- Taxi Aéreo de México, S. A. Proporciona servicio de transporte aéreo a personal de Kimberly-Clark de México, S. A. B. de C. V., sus subsidiarias y al público en general.
- Otras subsidiarias cuya actividad es el arrendamiento de inmuebles a diferentes subsidiarias de Kimberly-Clark de México, S. A. B. de C. V.
- Varias subsidiarias que comprenden los negocios de jabón líquido y gel antibacterial, entre otros, de las cuales posee a partir de febrero de 2019 el 77.5% y en 2018 el 55%. El incremento en la participación se origina por la aportación de capital de la Entidad y un reembolso de capital al interés minoritario.

Las operaciones y saldos intercompañías han sido eliminados en la consolidación.

Disclosure of cash and cash equivalents [text block]

Equivalentes de efectivo

Consiste en inversiones diarias de excedentes de efectivo e inversiones en valores fácilmente convertibles en efectivo y sujetos a riesgos de cambios en valor poco significativos.

Disclosure of commitments [text block]

Al 31 de diciembre existían los siguientes:

	<u>2019</u>		<u>2018</u>
Por adquisición de maquinaria, equipo y por construcciones	\$ 331,061	\$	460,016
Por adquisición de materias primas, refacciones y otros	678,924		526,418

Los compromisos por adquisición de maquinaria, equipo y materias primas están denominados principalmente en dólares estadounidenses.

Disclosure of debt instruments [text block]

Los contratos de la deuda a largo plazo establecen ciertas obligaciones de hacer y no hacer, que no incluyen restricciones financieras; las cuales se han cumplido.

Disclosure of deferred taxes [text block]

Impuestos a la utilidad diferidos del año reconocidos en los otros resultados integrales son:

	<u>2019</u>		<u>2018</u>
Por valuación de instrumentos financieros derivados	\$ 255,366	\$	(61,012)

Por pérdidas actuariales	34,739	10,479
	<u> </u>	<u> </u>
Total	\$ 290,105	\$ (50,533)
	<u> </u>	<u> </u>

Impuestos diferidos en balance

Los principales conceptos que originan el saldo del pasivo por impuestos diferidos al 31 de diciembre son:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Propiedades, planta y equipo	\$ 956,620	\$ 1,106,398
Intangibles por combinación de negocios	13,349	19,070
Inventarios	21,448	19,071
Pérdidas por amortizar (expiran en 2023 al 2038)	(164,167)	(204,071)
Otros pasivos y provisiones	(493,514)	(427,167)
Instrumentos financieros derivados	57,491	312,857
	<u> </u>	<u> </u>
Total	\$ 391,227	\$ 826,158
	<u> </u>	<u> </u>

Disclosure of employee benefits [text block]

Beneficios al retiro

El pasivo y el costo anual por obligaciones laborales se derivan de un plan de pensiones para personal que reúna ciertos requisitos, indemnizaciones al retiro y prima de antigüedad legal.

El valor presente de la obligación por beneficios definidos, así como el costo del año son calculados por actuario independiente, con base en el método de crédito unitario proyectado. Para hacer frente a esta obligación, la Entidad tiene establecidos fondos en administración equilibrados entre renta fija y renta variable con un grado de riesgo moderado.

Los datos más significativos en relación con esta obligación son como sigue:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Obligaciones por beneficios proyectados	\$ 733,610	\$ 605,604
Valor de los fondos	(373,586)	(314,881)
	<u> </u>	<u> </u>
Obligación neta	\$ 360,024	\$ 290,723
	<u> </u>	<u> </u>
Costo neto del año	\$ 61,914	\$ 47,907
	<u> </u>	<u> </u>

Los supuestos principales usados para propósitos de las valuaciones actuariales son los siguientes:

	2019 %	2018 %
Tasa de descuento	8.75	9.75
Retorno esperado sobre los activos del plan	8.75	9.75
Tasa esperada de incremento salarial	4.50	4.50

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 el monto de los beneficios al personal fue de \$3,753 y \$3,245 millones, respectivamente.

Disclosure of entity's operating segments [text block]

La IFRS 8 Segmentos de operación, requiere que los segmentos de operación sean identificados con base en informes internos sobre los componentes de la Entidad.

El segmento de productos al consumidor indica que el destino de uso de los artículos que comercializamos se realiza en el hogar.

El segmento de profesional indica que la comercialización de los artículos está orientado hacia instituciones tales como hoteles, restaurantes, oficinas y fábricas.

La información por segmentos operativos se presenta con base en el enfoque gerencial como sigue:

	2019			
	Productos al Consumidor	Professional	Exportación	Total
Ventas netas	\$ 35,780,737	\$ 4,787,472	\$ 2,931,612	\$ 43,499,821
Utilidad de operación	8,151,239	611,639	234,148	8,997,026
Depreciación y amortización	1,620,511	205,808	119,437	1,945,756
Activos totales	34,285,683	4,587,433	2,809,119	41,682,235

	2018			
	Productos al Consumidor	Professional	Exportación	Total
Ventas netas	\$ 33,948,400	\$ 4,031,930	\$ 3,045,767	\$ 41,026,097
Utilidad de operación	6,971,475	494,117	42,463	7,508,055
Depreciación y amortización	1,308,383	159,250	94,705	1,562,338
Activos totales	34,096,608	4,049,540	3,059,064	41,205,212

Disclosure of income tax [text block]

La tasa legal de impuesto sobre la renta es 30% para los años 2019 y 2018.

La conciliación de la tasa legal y la tasa efectiva expresada como un porcentaje de la utilidad antes de impuestos a la utilidad, es como sigue:

	2019	2018
	Tasa %	Tasa %
Tasa legal	30.0	30.0
Efectos de inflación	0.3	(0.2)
No deducibles	1.3	1.4
Estímulo fiscal y otros	(0.6)	(1.5)
Tasa efectiva	<u>31.0</u>	<u>29.7</u>

Disclosure of information about key management personnel [text block]

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 el monto de los beneficios al personal gerencial clave o directivos relevantes de la Entidad fue de \$228,311 y \$217,831, respectivamente.

Disclosure of intangible assets [text block]

	2019	2018
Marcas y licencias	\$ 1,773,882	\$ 1,773,882
Patentes y permisos	94,352	25,636
Relaciones con clientes	583,441	583,441
	<u>2,451,675</u>	<u>2,382,959</u>
Amortización acumulada	(636,886)	(491,973)
Marcas y licencias con vida indefinida	374,372	374,372
Total intangibles	<u>\$ 2,189,161</u>	<u>\$ 2,265,358</u>

	Marcas y licencias	Patentes y permisos	Relaciones con clientes	Total
--	-----------------------	------------------------	----------------------------	-------

Costo

Saldo al inicio y final de 2018	\$ 1,773,882	\$ 25,636	\$ 583,441	\$ 2,382,959
------------------------------------	--------------	-----------	------------	--------------

Adiciones	68,716			68,716
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ 1,842,598	\$ 25,636	\$ 583,441	\$ 2,451,675

Amortización acumulada

Saldo al inicio de 2018	\$ (177,917)	\$ (10,429)	\$ (161,486)	\$ (349,832)
Adiciones	(112,981)	(1,770)	(27,390)	(142,141)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	(290,898)	(12,199)	(188,876)	(491,973)
Adiciones	(115,753)	(1,770)	(27,390)	(144,913)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$ (406,651)	\$ (13,969)	\$ (216,266)	\$ (636,886)

Las vidas útiles que se utilizan para el cálculo de la amortización son:

Marcas y licencias	10, 15 y 20 años
Patentes y permisos	15 años
Relaciones con clientes	15 y 25 años

Disclosure of issued capital [text block]

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el capital social estaba representado por acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal, como sigue:

	<u>Acciones</u>	<u>%</u>
Serie "A"	1,604,438,673	52
Serie "B"	1,480,393,834	48
Total	<u>3,084,832,507</u>	<u>100</u>

De acuerdo con los estatutos de la Entidad, las acciones de la serie "A" sólo pueden ser adquiridas por accionistas mexicanos o compañías con una inversión mayoritaria mexicana y deben representar por lo menos el 52% de su capital social.

De conformidad con la Ley del Impuesto Sobre la Renta, los saldos de las cuentas que integran el capital contable, con excepción de las aportaciones efectuadas por los accionistas y su correspondiente actualización fiscal, así como las utilidades retenidas determinadas conforme a la

propia Ley, están sujetos al impuesto sobre dividendos a cargo de la Entidad. Al 31 de diciembre de 2019 los saldos aproximados de las cuentas fiscales están representados por la cuenta de capital de aportación por \$24,798,000, la cuenta de utilidad fiscal neta hasta 2013 por \$2,498,000 y la cuenta de utilidad fiscal neta a partir de 2014 por \$29,864,000.

Durante los años que terminaron el 31 de diciembre de 2019 y 2018 se pagaron reembolsos de capital por \$4,781,490 y \$4,874,036, respectivamente. De no haberse pagado dichos reembolsos, el capital contable sería superior en \$9,655,526 y \$4,874,036 a esas fechas.

La Entidad no está sujeta a ningún requerimiento externo para la administración de su capital.

Disclosure of leases [text block]

Los contratos de arrendamiento que califican para la aplicación de esta norma corresponden a naves industriales, bodegas y espacio para oficinas administrativas.

	<u>Edificios</u>
<u>Activos por derecho de uso</u>	
Saldo al inicio de 2019	\$ 1,374,781
Adiciones	196,467
Bajas	(34,863)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>1,536,385</u>
<u>Depreciación por derecho de uso</u>	
Saldo al inicio de 2019	\$ -
Adiciones	(246,319)
Bajas	8,754
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>(237,565)</u>
Neto	<u>\$ 1,298,820</u>

Los movimientos en pasivo por estos contratos de arrendamiento fueron como sigue:

Saldo al inicio de 2019	\$ 1,370,943
Adiciones	196,467
Cancelaciones	(26,889)
Pagos	(290,432)
Intereses pagados	79,217
Fluctuación cambiaria - neto	(25,062)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>1,304,244</u>

Corto plazo	<u>(193,098)</u>
Largo plazo	<u>\$ 1,111,146</u>

El análisis de la madurez de los pasivos por arrendamiento de largo plazo es como sigue:

2022	\$ 171,996
2023	153,099
2024	153,854
2025	156,964
Psterior	<u>475,233</u>
	<u>\$ 1,111,146</u>

Durante el año 2019 se cargó como gasto a resultados un monto de \$33,621 por contratos de renta con plazo menor a un año y \$6,917 por contratos de renta con montos poco significativos.

Disclosure of liquidity risk [text block]

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es muy limitado ya que la Entidad cuenta con un perfil de flujo sano al tener sus ventas diversificadas y al ser estas a través de clientes y distribuidores con situaciones financieras solventes. Al 31 de diciembre de 2019 la Entidad contaba con una posición de efectivo suficiente como para mitigar o eliminar los efectos de algún evento externo que temporalmente pudiese implicar reducción de liquidez.

Cuando la Entidad adquiere deuda busca que los vencimientos se den de manera escalonada para mitigar aún más el riesgo de liquidez. El perfil de vencimientos futuros al 31 de diciembre del 2019 está espaciado a lo largo de siete años y en ningún caso los vencimientos de un solo año representan más del 25% de la deuda total. Ninguno de los vencimientos anuales que se tiene bajo su perfil de deuda actual es mayor al flujo neto de efectivo de actividades de operación del año 2019.

Se mantienen sólidas relaciones con distintas instituciones financieras y se considera que se tiene acceso a distintos tipos de financiamiento a través de créditos en México o el extranjero ya sea directamente con dichas instituciones o a través de los mercados de capitales. Para esto la Entidad mantiene permanentemente calificaciones de las agencias Standard and Poors y Fitch Ratings para deuda tanto en pesos como en moneda extranjera. Al 31 de diciembre de 2019 las calificaciones de la deuda por Standard and Poors eran de "AAA" en pesos y de "A-" en dólares, en tanto que las de Fitch Ratings eran de "AAA" en pesos y de "A" en dólares. En todos los casos estas calificaciones se consideran grado de inversión.

Disclosure of market risk [text block]

Riesgo de Mercado

Tipo de Cambio

Las compras que la Entidad realiza en moneda extranjera son mayores que las ventas en moneda extranjera. Esta situación se refleja en que las cuentas por pagar en moneda extranjera superan a las cuentas por cobrar, lo que genera una posición pasiva que está sujeta a variaciones del tipo de cambio. Para reducir el riesgo de tipo de cambio por la posición expuesta, la Entidad mantiene parte de su efectivo en dólares estadounidenses.

De igual manera los precios de una parte importante de los insumos que la Entidad utiliza en sus procesos productivos están fijados en moneda extranjera o tienden a ajustarse a movimientos en el tipo de cambio. Para mitigar este riesgo se mantiene el negocio de exportación. Continuamente se analizan los mercados de instrumentos derivados para buscar oportunidades de mitigar estos riesgos. Al 31 de diciembre del 2019 la Entidad no tenía contratado ningún instrumento de cobertura para las compras de sus insumos. Las ventas de exportación en el año 2019 fueron \$2,932 millones de pesos y se estima que las compras de aquellos insumos cuyos precios varían con movimientos en el tipo de cambio representan alrededor del 60% de sus costos.

Con el fin de reducir el riesgo cambiario la Entidad contrató instrumentos financieros derivados denominados "cross currency swaps" en los mismos años que contrató deuda en dólares estadounidenses.

Tasas de Interés

Al 31 de diciembre del 2019 el 58% de la deuda era a tasa fija y el 42% a tasa variable. Con el fin de reducir el riesgo en tasa de interés, durante 2018 la Entidad contrató instrumentos financieros derivados denominados "swaps de tasa de interés" a fin de convertir el 100% de su deuda a tasa fija.

Otros Riesgos de Precio

El principal riesgo de precio se encuentra relacionado con movimientos en los precios de las celulosas y fibras para reciclar. Para reducir este riesgo se tienen diversas estrategias destacando la inversión en plantas de reciclaje de papel. Aproximadamente el 60% de la celulosa consumida por la Entidad durante el 2019 fue regenerada. Otras estrategias que se utilizan incluyen el uso de distintos tipos de fibra y de diferentes proveedores, así como de abastecimiento de distintas regiones geográficas. La Entidad considera que no existe un mercado eficiente de instrumentos financieros de cobertura para las celulosas.

Otro riesgo de precio es el que proviene del precio del gas natural tanto por el consumo que la Entidad hace de este en sus procesos, como por el impacto que este tiene en los precios de la energía eléctrica. Continuamente se monitorean los precios de este energético y analizan las alternativas de cobertura. Al 31 de diciembre del 2019 la Entidad no tenía instrumentos de cobertura relacionados al gas natural.

Disclosure of property, plant and equipment [text block]

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Activos fijos depreciables	\$ 43,289,257	\$ 41,722,026
Depreciación acumulada	(27,525,762)	(26,004,581)
Neto	15,763,495	15,717,445
Terrenos	741,814	741,814
Construcciones en proceso	584,491	1,408,271
Total	<u>\$ 17,089,800</u>	<u>\$ 17,867,530</u>

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el importe de costos por préstamos capitalizado pendiente de amortizarse ascendió a \$130,474 y \$135,545, respectivamente.

<u>Edificios</u>	<u>Maquinaria y equipo</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Total</u>
------------------	--------------------------------	---------------------------------	--------------

Activos fijos depreciables

Saldo al inicio de 2018	\$	5,775,109	\$	33,251,263	\$	930,786	\$	39,957,158
Adiciones		285,710		1,532,898		119,538		1,938,146
Bajas				(165,933)		(7,345)		(173,278)
Saldo al 31 de diciembre de 2018		6,060,819		34,618,228		1,042,979		41,722,026
Adiciones		205,641		1,393,672		8,696		1,608,009
Bajas				(26,317)		(14,461)		(40,778)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$	6,266,460	\$	35,985,583	\$	1,037,214	\$	43,289,257

	Edificios	Maquinaria y equipo	Equipo de transporte	Total
--	-----------	------------------------	-------------------------	-------

Depreciación acumulada

Saldo al inicio de 2018	\$	(2,670,635)	\$	(21,564,472)	\$	(505,278)	\$	(24,740,385)
Adiciones		(152,942)		(1,199,470)		(67,785)		(1,420,197)
Bajas				149,462		6,539		156,001
Saldo al 31 de diciembre de 2018		(2,823,577)		(22,614,480)		(566,524)		(26,004,581)
Adiciones		(164,683)		(1,293,416)		(96,425)		(1,554,524)
Bajas				20,655		12,688		33,343
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$	(2,988,260)	\$	(23,887,241)	\$	(650,261)	\$	(27,525,762)

Las siguientes vidas útiles promedio se utilizan en el cálculo de la depreciación:

Edificios	45 años
Maquinaria y equipo	15 a 25 años
Equipo de transporte	6 y 20 años

Disclosure of provisions [text block]

Las provisiones se integran como sigue:

		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Promoción		\$ 154,136	\$ 178,520
Fletes		318,875	271,736
Total		<u>\$ 473,011</u>	<u>\$ 450,256</u>

	<u>Promoción</u>	<u>Fletes</u>	<u>Total</u>
Saldo al inicio de 2018	\$ 100,144	214,553	314,697
Incrementos	502,802	2,398,112	2,900,914
Aplicaciones	(424,426)	(2,340,929)	(2,765,355)
Saldo al 31 de diciembre de 2018	<u>178,520</u>	<u>271,736</u>	<u>450,256</u>
Incrementos	460,398	2,697,665	3,158,063
Aplicaciones	(484,782)	(2,650,526)	(3,135,308)
Saldo al 31 de diciembre de 2019	<u>\$ 154,136</u>	<u>\$ 318,875</u>	<u>\$ 473,011</u>

Disclosure of related party [text block]

Por los años que terminaron el 31 de diciembre, la Entidad tuvo las siguientes transacciones y saldos con sus partes relacionadas:

		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Kimberly-Clark Corporation:			
Compras y servicios técnicos	\$	1,685,187	\$ 1,595,935
Maquinaria y equipo		14,827	76,070
Ventas netas y otros		873,053	568,557
Cuentas por pagar		314,566	275,541
Cuentas por cobrar		222,542	120,276

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Ver [80600] Notas – Lista de políticas contables

Disclosure of trade and other receivables [text block]

Cuentas por cobrar a clientes - neto

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Clientes	\$ 7,786,490	\$ 7,820,264
Provisión para bonificaciones	(1,209,748)	(934,153)
Estimación para cuentas de cobro dudoso	(151,515)	(135,694)
	<u>6,425,227</u>	<u>6,750,417</u>
Neto	<u>\$ 6,425,227</u>	<u>\$ 6,750,417</u>

Provisión para bonificaciones:	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Saldo al 1o. de enero	\$ (934,153)	\$ (1,162,523)
Incrementos	(7,435,624)	(6,629,392)
Aplicaciones	7,160,029	6,857,762
	<u>(1,209,748)</u>	<u>(934,153)</u>

La estimación de bonificaciones se determina de acuerdo a las negociaciones con los clientes, respecto al logro de condiciones, tales como: volúmenes de venta, oportunidad en los pedidos, mezcla de productos y cumplimiento de los plazos establecidos de crédito entre otras.

Basado en el historial de recuperación de la cartera se considera que la pérdida crediticia esperada es poco significativa y el monto respectivo ha sido reconocido en cuentas por cobrar de acuerdo al enfoque de la IFRS 9.

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Ver [80600] Notas – Lista de políticas contables

Description of accounting policy for borrowing costs [text block]

Costos por préstamos

Los costos por préstamos atribuibles directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo de tiempo substancial hasta que están listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo hasta el momento en que estén listos para su uso.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables, se deduce de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Todos los otros costos por préstamos se reconocen en resultados durante el periodo en que se incurren.

Description of accounting policy for business combinations and goodwill [text block]

Combinaciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de compra. Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en los resultados al ser incurridos. La contraprestación para cada adquisición se valúa al valor razonable (a la fecha de intercambio) de los activos cedidos y pasivos incurridos o asumidos con excepción de:

-Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados que se reconocen y miden de conformidad con IAS 12 Impuestos a la utilidad y IAS 19 Beneficios a los empleados, respectivamente.

Existe un periodo de valuación durante el cual, la adquirente reconoce ajustes a los importes provisionales o reconoce activos o pasivos adicionales necesarios para reflejar la información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y, que de conocerse, habrían afectado la valuación de los importes reconocidos en esa fecha.

El periodo de valuación es el lapso de tiempo a partir de la fecha de adquisición hasta que la Entidad obtiene información completa sobre los hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición, el cual está sujeto a un máximo de un año.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

Description of accounting policy for derivative financial instruments [text block]

Instrumentos financieros derivados

Los derivados se reconocen inicialmente al valor razonable a la fecha en que se suscribe el contrato del derivado y posteriormente se remiden a su valor razonable al final del periodo que se informa. La ganancia o pérdida resultante se reconoce en los resultados del periodo y en otros resultados integrales cuando estos califican para la contabilidad de coberturas de flujo de efectivo.

Conforme a la IFRS 9 en vigor, la prueba de efectividad ha sido reemplazada por el principio de una "relación económica"; por lo que ya no se requiere una evaluación retrospectiva de la efectividad de la cobertura.

Description of accounting policy for employee benefits [text block]

Beneficios a los empleados

Se valúan en proporción a los servicios prestados, considerando los sueldos actuales y se reconoce el pasivo conforme se devengan. Incluye principalmente la participación de los trabajadores en las utilidades (PTU) por pagar, bono ejecutivo, ausencias compensadas, como vacaciones y prima vacacional e incentivos. Dentro de estos beneficios se incluye el plan de compensación para funcionarios y empleados clave, denominado "Plan de Asignación de Unidades Virtuales", cuyo costo se registra con cargo a los resultados de cada año. Para hacer frente a esta obligación la Entidad tiene establecido un fideicomiso.

La PTU se registra en los resultados del año en que se causa y se presenta dentro del costo de ventas y gastos de administración según corresponda.

Description of accounting policy for fair value measurement [text block]

Bases de medición – Los estados financieros consolidados de la Entidad han sido preparados sobre la base de costo histórico excepto por la valuación de instrumentos financieros derivados que se presentan a su valor razonable.

-El costo histórico generalmente se basa en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de activos.

-El valor razonable se define como el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado a la fecha de valuación. Las mediciones de valor razonable se clasifican en tres niveles:

- Nivel 1 Precios de cotización en un mercado activo,
- Nivel 2 Datos de entrada observables distintos de los precios de cotización del nivel 1,
- Nivel 3 Datos de entrada no observables.

Description of accounting policy for financial assets [text block]

Activos financieros

Los activos financieros se reconocen cuando la Entidad se convierte en una parte de las disposiciones contractuales de los instrumentos.

Description of accounting policy for financial liabilities [text block]

Pasivos financieros

Los pasivos financieros se reconocen cuando la Entidad se convierte en una parte de las disposiciones contractuales de los instrumentos.

Los pasivos financieros se valúan inicialmente a su valor razonable. Los costos de la transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de pasivos financieros (distintos de los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados) se suman o deducen del valor razonable de los pasivos financieros, en su caso, en el reconocimiento inicial. Los costos de la transacción directamente atribuibles a la adquisición de pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inmediatamente en resultados.

El valor razonable de la deuda se determina al cierre de cada ejercicio contable, considerando datos observables aunque no de cotizaciones de algún mercado activo. Dicho valor es determinado con un modelo de flujos de efectivo descontados.

-Préstamos y cuentas por pagar

Son valuados al costo amortizado usando el método de tasa de interés efectiva.

El método de tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de asignación del gasto financiero a lo largo del periodo pertinente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los flujos estimados de pagos en efectivo a lo largo de la vida esperada del pasivo financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto) con el importe neto en libros del pasivo financiero en su reconocimiento inicial.

-Baja de pasivos financieros

La Entidad da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Entidad se cumplen, cancelan o expiran. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Description of accounting policy for foreign currency translation [text block]

Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda distinta a la moneda funcional de la Entidad (moneda extranjera) se reconocen utilizando los tipos de cambio vigentes en las fechas en que se efectúan las operaciones. Al final de cada periodo que se informa, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se reconvierten a los tipos de cambio vigentes a esa fecha.

Las diferencias en tipo de cambio se reconocen en los resultados del periodo.

Description of accounting policy for functional currency [text block]

La moneda funcional de la Entidad es el peso.

Description of accounting policy for goodwill [text block]

Crédito Mercantil

El crédito mercantil que surge por la adquisición de un negocio se reconoce al costo determinado a la fecha de adquisición del negocio menos las pérdidas acumuladas por deterioro, si existieran.

Para fines de evaluar el deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada unidad generadora de efectivo (o grupos de unidades generadoras de efectivo) de la Entidad, que se espera será beneficiada por las sinergias de la combinación.

El deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se le ha asignado crédito mercantil se prueba anualmente, o con mayor frecuencia cuando existen indicios de que la unidad pueda estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor a su valor en libros, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y posteriormente a los otros activos de la unidad de manera prorrateada y con base en el valor en libros de cada activo dentro de la unidad. Cualquier pérdida por deterioro del crédito mercantil se reconoce directamente en el estado de resultados consolidado. Una pérdida por deterioro reconocida al crédito mercantil no se reversa en periodos posteriores.

Description of accounting policy for impairment of assets [text block]

Description of accounting policy for impairment of financial assets [text block]

Deterioro de activos financieros

En relación con el deterioro de activos financieros, la IFRS 9 exige un modelo de pérdida crediticia esperada. El modelo de pérdida crediticia esperada requiere que la Entidad reconozca la probabilidad de las pérdidas esperadas en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial de los activos financieros.

Tratándose de las cuentas por cobrar a clientes, el valor en libros se reduce a través de una cuenta de estimación para cuentas de cobro dudoso. Cuando se considera que una cuenta por cobrar es incobrable, se elimina contra la estimación. La recuperación posterior de los montos previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el valor en libros de la cuenta de la estimación se reconocen en los resultados.

Description of accounting policy for income tax [text block]

Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos a la utilidad representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

-Impuestos a la utilidad causados

El impuesto sobre la renta (ISR) se registra en los resultados del año en que se causa.

-Impuestos a la utilidad diferidos

Los impuestos a la utilidad diferidos se reconocen sobre las diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar el resultado fiscal, aplicando la tasa correspondiente a estas diferencias y en su caso se incluyen los beneficios de las pérdidas fiscales por amortizar y de algunos créditos fiscales. El pasivo por impuestos a la utilidad diferidos se reconoce generalmente para todas las diferencias fiscales temporales. Estos activos y pasivos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del crédito mercantil o del reconocimiento inicial de otros activos y pasivos en una operación que no afecta el resultado fiscal ni el contable.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valúan empleando las tasas fiscales que se espera aplicar en el periodo en el que el pasivo se pague o el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que hayan sido aprobadas o sustancialmente aprobadas al final del periodo sobre el que se informa. La valuación de los pasivos y activos por impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Entidad espera, al final del periodo sobre el que se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

-Impuestos causados y diferidos

Los impuestos causados y diferidos se reconocen como ingreso o gasto en resultados, excepto cuando se refieren a partidas que se reconocen fuera de los resultados, ya sea en los otros resultados integrales o directamente en el capital contable, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera de los resultados; o cuando surgen del reconocimiento inicial de una combinación de negocios, en cuyo caso se incluye afectando el crédito mercantil.

La Entidad revisa si hay alguna posición fiscal incierta, y en caso de existir, la cuantifica utilizando el monto más probable o el método de valor esperado, dependiendo de cuál predice mejor la resolución de la incertidumbre.

Description of accounting policy for intangible assets other than goodwill [text block]

Intangibles

Activos intangibles adquiridos de forma separada - Se reconocen al costo de adquisición menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro. La amortización se reconoce en resultados dentro del renglón de gastos de administración, con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada. La vida útil estimada, valor residual y método de amortización se revisan al final de cada año, y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios - Cuando se adquiere un activo intangible en una combinación de negocios y se reconocen separadamente del crédito mercantil, su costo será su valor razonable en la fecha de adquisición.

Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible adquirido en una combinación de negocios se reconoce por su costo menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada.

Deterioro del valor de los activos tangibles e intangibles

Al final de cada periodo sobre el cual se informa, la Entidad revisa los valores en libros de sus activos tangibles e intangibles a fin de determinar si existe un indicio de que estos activos han sufrido alguna pérdida por deterioro. Si existe algún indicio, se calcula el monto recuperable del activo a fin de determinar el efecto de la pérdida por deterioro. Cuando no es posible estimar el monto recuperable de un activo individual, la Entidad estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece dicho activo.

El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable menos el costo de venderlo y el valor de uso. Al evaluar el valor de uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje la evaluación actual del mercado respecto al valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo para el cual no se han ajustado las estimaciones de flujos de efectivo futuros.

Si se estima que el monto recuperable de un activo es menor que su valor en libros, dicho valor se reduce a su monto recuperable, reconociendo el efecto directamente en resultados.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte posteriormente, el valor en libros del activo se aumenta al valor estimado revisado a su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros incrementado no excede el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo en años anteriores.

Description of accounting policy for leases [text block]

Arrendamientos

- La Entidad como arrendataria

Los contratos con valor significativo y vigencia mayor a 12 meses, que otorguen a la Entidad el control de un activo, se reconocen como un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento.

El activo por derecho de uso de los bienes arrendados se calcula inicialmente al costo y posteriormente se mide a su costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento.

Los pagos por arrendamiento se distribuyen entre los costos financieros y la reducción de las obligaciones por arrendamiento a fin de alcanzar una base constante sobre el saldo remanente del pasivo.

Los costos financieros se cargan o acreditan, según sea el caso, directamente a resultados, a menos que puedan ser directamente atribuibles a activos calificables, en cuyo caso se capitalizan conforme a la política contable de la Entidad para los costos por préstamos.

Los incrementos de renta asociados directamente a un índice o tasa serán considerados para realizar una remediación del activo por derecho de uso y del pasivo por arrendamiento.

Description of accounting policy for loans and receivables [text block]

Préstamos y cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar a clientes, préstamos y otras cuentas por cobrar con pagos fijos o determinables, que no se negocian en un mercado activo, se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Description of accounting policy for measuring inventories [text block]

Inventarios

Los inventarios se valúan al costo de adquisición o valor neto de realización, el menor. Los costos, incluyendo una porción apropiada de costos indirectos fijos y variables, se asignan a los inventarios a través del método más apropiado para la clase particular de inventario, siendo la mayoría valuado con el método de primeras entradas-primeras salidas. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado menos todos los costos de terminación y los costos necesarios para efectuar su venta.

Description of accounting policy for property, plant and equipment [text block]

Se registran al costo de adquisición. La depreciación se carga a resultados y se calcula conforme al método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas de los activos.

La vida útil estimada se revisa al final de cada año y el efecto de cualquier cambio en la estimación registrada se reconoce sobre una base prospectiva.

La ganancia o pérdida que surge de la venta o retiro de una partida de propiedades, planta y equipo, se calcula como la diferencia entre los recursos que se reciben por ventas y el valor en libros del activo, y se reconoce en los resultados.

Las propiedades que están en proceso de construcción, se registran al costo menos cualquier pérdida por deterioro. La depreciación de estos activos, al igual que en otras propiedades, se inicia cuando los activos están listos para su uso.

Description of accounting policy for provisions [text block]

Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Entidad tiene una obligación presente (ya sea legal o asumida) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Entidad tenga que liquidar la obligación y puede hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para liquidar la obligación presente, al final del periodo sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que rodean a la obligación.

Description of accounting policy for recognition of revenue [text block]

Reconocimiento de ingresos por contratos con clientes

Los ingresos representan la transferencia de bienes y servicios a los clientes por un importe que refleja la contraprestación a la que la Entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios, con un cambio de enfoque a control.

Dichos ingresos se reconocen utilizando un modelo de cinco pasos:

1. Identificar el contrato con el cliente
 - a) Contrato aprobado y con el compromiso de las partes.
 - b) Se pueden identificar los términos de pago.
 - c) Es posible que la Entidad cobre la contraprestación a la que tiene derecho.
 - d) Se pueden identificar los derechos de cada parte.
 - e) Sustancia comercial.
2. Identificar las obligaciones de desempeño en el contrato
 - a) Identificar todos los bienes y servicios prometidos y si son diferenciables.
3. Determinar el precio de la transacción
 - a) Si la contraprestación es fija o variable.
 - b) Identificar reducciones tales como devoluciones y bonificaciones.
4. Asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño.
5. Reconocer el ingreso cuando se cumpla cada obligación de desempeño.
 - a) Cuando el desempeño del vendedor genera un activo controlado por el cliente.
 - b) El cliente recibe y consume el beneficio del desempeño del vendedor.
 - c) Cuando el vendedor tiene derecho a recibir el pago.

Description of accounting policy for termination benefits [text block]

Beneficios al retiro

En el caso de los planes de beneficios definidos, su costo se determina utilizando el método de crédito unitario proyectado, con valuaciones actuariales que se realizan al inicio y al final de cada periodo sobre el que se informa.

Las obligaciones por beneficios al retiro reconocidas en el estado de posición financiera, representan el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan.

Las diferencias en la valuación actuarial entre el inicio y el final de cada periodo representan las ganancias o pérdidas actuariales del año y se presentan como una partida dentro del estado consolidado de otros resultados integrales.

Las aportaciones a los planes de beneficios al retiro de contribuciones definidas se reconocen como gastos al momento en que los empleados han prestado los servicios que les otorgan el derecho a las contribuciones.

[813000] Notes - Interim financial reporting**Description of significant events and transactions**

Dividends paid, ordinary shares:	0
---	---

Dividends paid, other shares:	0
--------------------------------------	---

Dividends paid, ordinary shares per share:	0
---	---

Dividends paid, other shares per share:	0
--	---
